



## SOCIAL MEDIA & DIGITAL TRENDS 2022

NEL MONDO, IN ITALIA
E NELLE PROVINCE CAMPIONE

focus su

MILANO, MONZA-BRIANZA, LODI, PAVIA PIACENZA, PARMA, REGGIO-EMILIA

# CONTESTO UN MONDO IN EVOLUZIONE

Il mondo è in continua evoluzione, ma negli ultimi anni il cambiamento sta avvenendo attraverso vere e proprie terapie d'urto: la pandemia di Covid-19, i lockdown e le misure restrittive, la crisi delle materie prime, la crisi dei trasporti, la crisi dell'energia e, naturalmente, la guerra in Europa, sono prove molto dure per l'emotività delle persone.

Dopo la pandemia le persone e le aziende hanno premuto l'acceleratore sulla trasformazione digitale: il mondo "virtuale" è sempre di più un piano nel quale vivere, muoversi, provare esperienze reali, ed è sempre più sovrapposto a

quello fisico. I multiversi sono molto più reali di quanto si possa pensare. L'acquisto di beni digitali (persino opere d'arte) è ormai una realtà e sempre più persone ne comprendono il valore: in moltissimi hanno investito almeno una volta nell'acquisto di un capo di abbigliamento digitale (Nike vende scarpe virtuali che hanno molto successo) e i nostri figli sfoggiano "skin" su Fortnite come facevano i paninari di un tempo in San Babila a Milano. Come logica conseguenza di queste trasformazioni repentine e assolute, l'efficacia dei media non sarà mai più quella di prima.

Indietro non si torna.





# PREVISIONI COSA ASPETTARSI DAL 2022

Le persone stanno rivalutando ciò che per loro è importante. Prestano maggiore attenzione ai piaceri semplici della vita, cercano rifugio nei ricordi felici, hanno bisogno di combattere ansia. angoscia, preoccupazione per il domani. Dall'ascolto dei social media emerge con chiarezza cristallina che una larga fetta di pubblico prova molto fastidio leggendo commenti negativi e addirittura smette di utilizzare i canali dove trovano spazio contenuti aggressivi, forme di violenza verbale o semplicemente dove le posizioni politiche sono espresse in modo arrogante, supponente, prepotente, bellicoso o prevaricatorio.

I social media si fondano sempre di più su scambi di tipo emotivo: non più solamente sul racconto delle emozioni, ma proprio su una forma di coinvolgimento emotivo multidirezionale e cross-mediale. In tale senso Meta, Google, Twitter, Microsoft e tutti gli altri protagonisti del mondo digitale stanno correndo ai ripari cercando di rendere gli ambienti virtuali il luogo delle emozioni (non solamente felici, ma certamente coinvolgenti) per eccellenza.

Per fare questo stanno mettendo in discussione i loro stessi algoritmi, quelli su cui sono fondati i loro imperi, perché per quasi la metà delle persone nate da metà degli anni '90 in poi sono più un fastidio che un aiuto. Contrariamente a quanto si possa pensare sembra, infatti, che gli algoritmi non riescano a tenere il passo con l'evoluzione degli umani. E mentre nascono, si sviluppano ed evolvono intelligenze artificiali che studiosi come Yuval Noah Harari ipotizzano arriveranno presto a superarci in molte cose, il linguaggio della comunicazione e le strategie digitali devono adattarsi sempre più rapidamente ad un mondo estremamente fluido.







## SOCIAL MEDIA & DIGITAL

NEL MONDO



### PANORAMICA GLOBALE

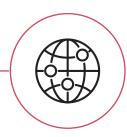
SOCIAL MEDIA & DIGITAL NEL MONDO



**TOTALE POPOLAZIONE** 

**7.91**MILIARDI

Il **57%** degli abitanti del pianeta risiede in centri urbani.



### 4.95 MILIARDI

di persone hanno accesso ad Internet (circa 2 persone su 3) con un incremento del 4% risptto al 2021.



### 5.31 MILIARDI

possiedono uno smartphone o un dispositivo mobile con un incremento del **18**% risptto al 2021.



### **4.62** MILIARDI

di persone hanno almeno un profilo social attivo un incremento del **10**% risptto al 2021.





## IL CLUB DEL MILIARDO

nel 2022 è salito a 6 il numero di piattaforme che possono vantare almeno un miliardo di iscritti regolarmente attivi

FACEBOOK: 2.9 MILIARDI

Meta, USA

**YOUTUBE: 2.5 MILIARDI** 

Google, USA

**WHATSAPP: 2 MILIARDI** 

Meta, USA

**INSTAGRAM**: 1.5 MILIARDI

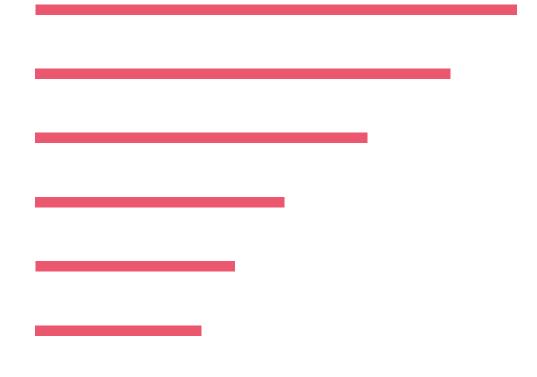
Meta, USA

**WECHAT: 1.2 MILIARDI** 

Tencent, Cina

TIKTOK: 1 MILIARDO

ByteDance, Cina







## PIATTAFORME SOCIAL

#### CLASSIFICA MONDIALE PER NUMERO DI UTENTI ATTIVI

1 - FACEBOOK
(2.9 MILIARDI di utenti attivi)

2 - YOUTUBE(2.5 MILIARDI di utenti attivi)

**3 - WHATSAPP** (2 MILIARDI di utenti attivi)

4 - INSTAGRAM
(1.5 MILIARDI di utenti attivi)

**5 - WECHAT** (**1.2 MILIARDI** di utenti attivi)

**6 - TIKTOK**(1 MILIARDO di utenti attivi)

**7 - MESSENGER** (988 MILIONI di utenti attivi)

8 - DOUYIN
(600 MILIONI di utenti attivi)

9 - QQ (574 MILIONI di utenti attivi)

10 - SINA WEIBO (573 MILIONI di utenti attivi)

11 - KUAISHOU (573 MILIONI di utenti attivi)

12 - SNAPCHAT (557 MILIONI di utenti attivi)

13 - TELEGRAM (550 MILIONI di utenti attivi)

14 - PINTEREST (444 MILIONI di utenti attivi)

15 - TWITTER
(436 MILIONI di utenti attivi)

16 - REDDIT (430 MILIONI di utenti attivi)

17 - TUMBLR (376 MILIONIdi utenti attivi)

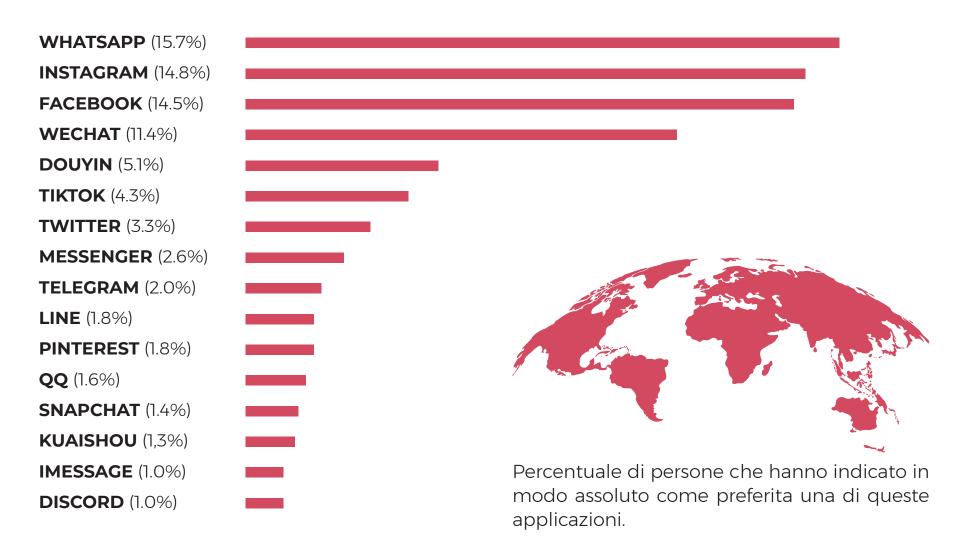
18 - LINKEDIN (300 MILIONI di utenti attivi)





### PIATTAFORME PREFERITE

PERCENTUALE UTENTI (16-64 ANNI) - DATO GLOBALE









## SOCIAL MEDIA & DIGITAL

IN ITALIA



### **PANORAMICA ITALIANA**

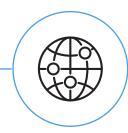
INTERNET & SOCIAL MEDIA



**TOTALE POPOLAZIONE** 

60.32

Il **34,3**% vive in grandi città, il **41,2**% vive in città o sobborghi



**50.85** MILIONI

di persone hanno accesso ad Internet



**78,22** MILIONI

sono le utenze mobili attive (non solo smartphone)



**43.20** MILIONI di persone sono attive sui social in Italia.

71,6% della popolazione totale italiana

80,2% della popolazione di età pari o superiore ai 13 anni

**84,9%** delle persone che accedono a internet





# CONTESTO COSA STA CAMBIANDO IN ITALIA

Dopo l'abbuffata di social e contenuti digitali durante i periodi di lockdown (fenomeno che aveva fatto rilevare un'impennata in tutte le classifiche), negli ultimi mesi si registra una riduzione del tempo passato online.

Nuovi social si stanno facendo strada e le piattaforme più utilizzate continuano a coinvolgere nuovi utenti. In media abbiamo alle spalle un anno di ulteriore crescita per quanto riguarda le iscrizioni di nuovi utenti (+5,4%) sulle piattaforme social e in Italia le persone continuano ad utilizzare regolarmenete una media di 6 profili su altrettanti canali.

Le persone utilizzano i social media per motivazioni differenti: il 48% degli utenti usa i social per informarsi e restare al passo con quanto accade intorno a loro, il 47% per tenersi in contatto con gli amici e i familiari, mentre il 46% dichiara di sfruttarli per riempire il proprio tempo libero o per semplice intrattenimento. L'universo di Meta resta il più apprezzato con WhatsApp, Facebook, Instagram e Messenger in testa alla classifica di utilizzo e di gradimento.

Tra i social da tenere d'occhio c'è senza dubbio **Discord**, nato come app di comunicazione per gli appassionati di videogiochi e oggi molto popolare anche in altri ambiti (tanto da essere, a quanto pare, nel mirino di Microsoft). L'app consente di gestire grandi gruppi di persone e permette di passare in maniera piuttosto fluida dalle chat scritte alle chiamate e alle videochiamate





# CONTESTO COSA STA CAMBIANDO IN ITALIA

**LinkedIn** ha vissuto un anno di grazia a livello globale, con una crescita nel numero di utenti registrati del 11%. Nel nord Italia e in particolare nelle province campione di questa ricerca (aree particolarmente produttive) la crescita è ancora maggiore.

YouTube è la piattaforma sulla quale gli italiani trascorrono più tempo in assoluto (la media è di 24 ore al mese solo da smartphone, senza contare gli accessi da computer e le visioni dei video incorporati nei siti). Se consideriamo solo l'utilizzo dello smartphone Youtube guida la classifica con una media di 24 ore al mese, seguito da Facebook e TikTok entrambi a 19,6 ore. L'utilizzo di TikTok è cresciuto addirittura del 48% solo nell'ultimo anno, mentre un altro social

più maturo come **Instagram**, ma sempre più apprezzato, cresce in Italia del 10%.

Ogni italiano resta connesso ad internet per 6 ore al giorno (al di sotto della media globale che è di 7 ore al giorno, circa il 40% del tempo in cui si resta svegli). Se nel resto del mondo vengono destinate alle piattaforme social circa 2 ore e mezza al giorno (in pratica il 35% del tempo trascorso online), in Italia la media è di 1 ora e 47 minuti.

Confrontando i social con altri media, guardiamo la TV per 3 ore e 12 minuti al giorno (sommando broadcasting e streaming), ascoltiamo musica o la radio per 1 ora al giorno, ci informiamo su giornali, riviste e siti web per 1 ora e 20 minuti, giochiamo ai videogiochi per 48 minuti.





### PIATTAFORME SOCIAL

#### CLASSIFICA PER NUMERO DI UTENTI ITALIANI ATTIVI

(profili attivi negli ultimi 3 mesi appartenenti ad utenti di età compresa tra i 16 e i 64 anni)

1 - WHATSAPP

(34 MILIONI di utenti attivi)

2 - FACEBOOK

(29,5 MILIONI di utenti attivi)

**3 - INSTAGRAM** 

(26,8 MILIONI di utenti attivi)

**4 - MESSENGER** 

(19 MILIONI di utenti attivi)

**5** - TELEGRAM

(17 MILIONI di utenti attivi)

6 - TIKTOK

(10,8 MILIONI di utenti attivi)

7 - TWITTER

(10,5 MILIONI di utenti attivi)

8 - LINKEDIN

(10,3 MILIONI di utenti attivi)

9 - PINTEREST

(10,3 MILIONI di utenti attivi)

**10 - SKYPE** 

(9 MILIONI di utenti attivi)

11 - IMESSAGE

(5 MILIONI di utenti attivi)

12 - SNAPCHAT

(3,6 MILIONI di utenti attivi)

13 - DISCORD

(3,4 MILIONI di utenti attivi)

**14 - REDDIT** 

(2.8 MILIONI di utenti attivi)

**15 - TUMBLR** 

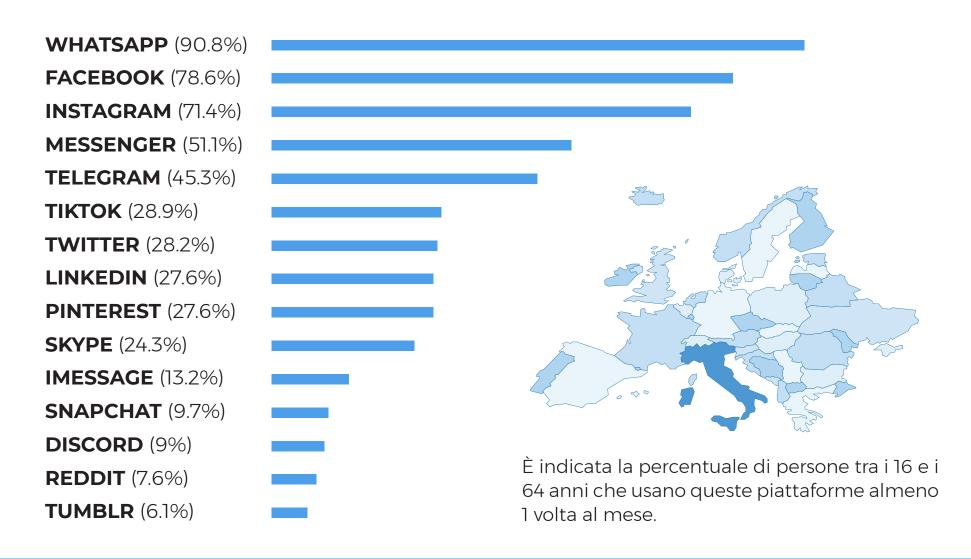
(2,3 MILIONI di utenti attivi)





## PIATTAFORME PIÙ UTILIZZATE

CLASSIFICA DI UTILIZZO IN ITALIA

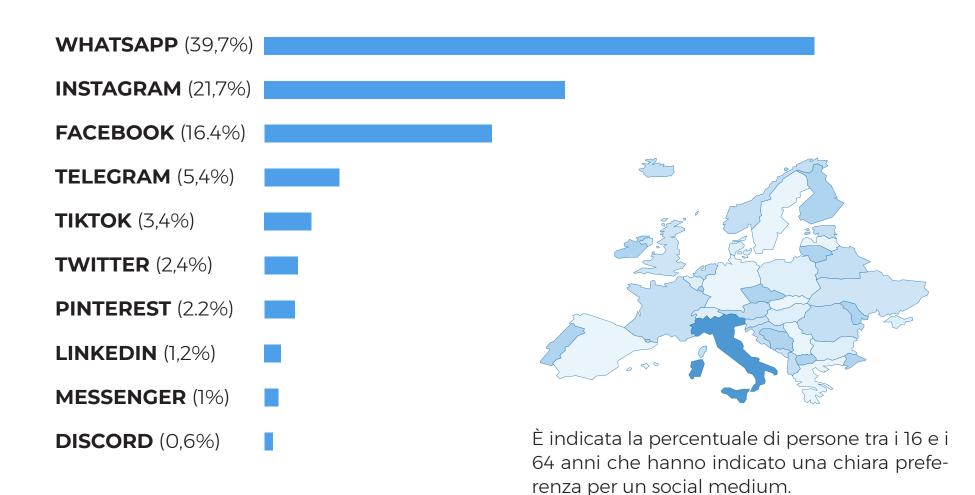






## PIATTAFORME PREFERITE

CLASSIFICA DI GRADIMENTO IN ITALIA







## **AUDIENCE PER ADVERTISING**

PUBBLICO CHE PUÒ ESSERE RAGGIUNTO DA INSERZIONI

### **FACEBOOK > 28,5 MILIONI**

47,3% del totale della popolazione italiana

53% del totale della popolazione maggiore di 13 anni

98% raggiungibile su dispositivo mobile

23,7% raggiungibile su computer e/o dispositivo mobile

1,7% raggiungibile solo su computer

74,6% raggiungibile solo su dispositivo mobile

### **INSTAGRAM > 27,5 MILIONI**

**45,6%** del totale della popolazione italiana **51%** del totale della popolazione maggiore di 13 anni

### **MESSENGER > 17,5 MILIONI**

29% del totale della popolazione italiana32,5% del totale della popolazione maggiore di 13 anni

### PINTEREST > 8,56 MILIONI

14,2% del totale della popolazione italiana15,9% del totale della popolazione maggiore di 13 anni

### **YOUTUBE > 43,2 MILIONI**

71,6% del totale della popolazione italiana

### YOUTUBE 18+ > 38,2 MILIONI

74,9% del totale della popolazione italiana maggiorenne

### TIKTOK > 13,3 MILIONI

solo persone maggiorenni (18+)

22% del totale della popolazione italiana

26,1% del totale della popolazione italiana maggiorenne

### **LINKEDIN > 16 MILIONI**

**26,5**% del totale della popolazione italiana

31,4% del totale della popolazione maggiore di 18 anni

### **TWITTER > 3,75 MILIONI**

6,2% del totale della popolazione italiana

7% del totale della popolazione maggiore di 13 anni





### **ECOMMERCE**

### I NUMERI DEL COMMERCIO ELETTRONICO (B2C)



47,6%

italiani tra i 16 e i 64 anni che fanno almeno un acquisto online

**TUTTE LE SETTIMANE** 



Euro spesi in Italia per l'acquisto di prodotti online 29% in più rispetto all'anno precedente



italiani che acquistano regolarmente prodotti online (solo B2C)





# FOOD DELIVERY I NUMERI DEI SERVIZI DI ASPORTO DI CIBO



cibo online
15% in più rispetto all'anno precedente





spesa media annuale di ogni persona che utilizza regolarmente servizi di food delivery







## SOCIAL MEDIA & DIGITAL

NELLE PROVINCE CAMPIONE



## PROVINCE CAMPIONE IN LOMBARDIA E IN EMILIA-ROMAGNA LOMBARDIA MILANO, MONZA-BRIANZA, LODI, PAVIA EMILIA-ROMAGNA PIACENZA, PARMA, REGGIO-EMILIA **SOCIAL MEDIA & DIGITAL TRENDS 2022** blacklemon LICENZA CREATIVE COMMONS CC-BY CON ATTRIBUZIONE NEL MONDO, IN ITALIA E NELLE PROVINCE CAMPIONE

## LE CITTÀ PIÙ DIGITALI

### CLASSIFICA DELLA TRASFORMAZIONE DIGITALE

Sono più di 100 le variabili che occorrono per definire l'indice di trasformazione digitale di ogni città e ogni anno è possibile stilare una classifica grazie alle rilevazioni effettuate da ForumPA.

Nella classifica più recente delle città più digitali d'Italia le nostre province campione si posizionano largamente sopra la media nazionale.

**Milano** si posiziona al secondo posto assoluto dopo Firenze seguita da **Parma** (10°), **Reggio-Emilia** (11°), **Pavia** (23°), **Piacenza** (25°), **Monza** (32), **Lodi** (37°).









## PROVINCE EMILIANE

PIACENZA, PARMA, REGGIO-EMILIA



# PIACENZA INTERNET & SOCIAL MEDIA: PANORAMICA



**ACCESSO INTERNET** 



242.000

**PROFILI SOCIAL** 

205.600

287.000





## PIATTAFORME SOCIAL

### CLASSIFICA PER NUMERO DI UTENTI ATTIVI A PIACENZA

1 - WHATSAPP

(**181.600** utenti attivi)

2 - FACEBOOK

(**157.200** utenti attivi)

**3 - INSTAGRAM** 

(**142.800** utenti attivi)

4 - MESSENGER

(102.200 utenti attivi)

5 - TELEGRAM

(**90.600** utenti attivi)

6 - TIKTOK

(**57.800** utenti attivi)

7 - TWITTER

(**56.400** utenti attivi)

8 - LINKEDIN

(**55.200** utenti attivi)

9 - PINTEREST

(55.100 utenti attivi)

**10 - SKYPE** 

(**48.600** utenti attivi)

11 - IMESSAGE

(26.400 utenti attivi)

12 - SNAPCHAT

(**19.400** utenti attivi)

13 - DISCORD

(18.000 utenti attivi)

**14 - REDDIT** 

(**15.200** utenti attivi)

**15 - TUMBLR** 

(**12.200** utenti attivi)





## E-COMMERCE & DELIVERY

### I NUMERI DI PIACENZA



169.600

persone acquistano regolarmente prodotti online

E CONTRACTOR OF THE PROPERTY O

**63.000** 

ordinano abitualmente cibo online

Il dato si riferisce solo agli acquisti di beni di consumo (non è considerato il B2B)

**200 MILIONI DI EURO** 

spesa annua stimata per acquisti online

Il dato si riferisce prevalentemente all'area urbana dove sono disponibili i servizi





# PARMA INTERNET & SOCIAL MEDIA: PANORAMICA





450.000

**ACCESSO INTERNET** 

379.400



**PROFILI SOCIAL** 

322.300





## PIATTAFORME SOCIAL

#### CLASSIFICA PER NUMERO DI UTENTI ATTIVI A PARMA

1 - WHATSAPP

(287.300 utenti attivi)

2 - FACEBOOK

(**248.700** utenti attivi)

**3 - INSTAGRAM** 

(225.900 utenti attivi)

4 - MESSENGER

(**161.700** utenti attivi)

**5 - TELEGRAM** 

(**143.300** utenti attivi)

6 - TIKTOK

(**91.400** utenti attivi)

7 - TWITTER

(**89.200** utenti attivi)

8 - LINKEDIN

(**87.300** utenti attivi)

9 - PINTEREST

(**87.300** utenti attivi)

**10 - SKYPE** 

(**76.900** utenti attivi)

11 - IMESSAGE

(**41.700** utenti attivi)

12 - SNAPCHAT

(30.600 utenti attivi)

13 - DISCORD

(28.400 di utenti attivi)

**14 - REDDIT** 

(24.000 utenti attivi)

**15 - TUMBLR** 

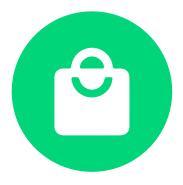
(**19.300** utenti attivi)





## E-COMMERCE & DELIVERY

### I NUMERI DI PARMA



266.000

persone acquistano regolarmente prodotti online

98.500

ordinano abitualmente cibo online

Il dato si riferisce solo agli acquisti di beni di consumo (non è considerato il B2B)

**300 MILIONI DI EURO** spesa annua stimata per acquisti online

Il dato si riferisce prevalentemente all'area urbana dove sono disponibili i servizi





## **REGGIO-EMILIA**

### INTERNET & SOCIAL MEDIA: PANORAMICA





530.000

**ACCESSO INTERNET** 

446.900



**PROFILI SOCIAL** 

379.700





## **PIATTAFORME SOCIAL**

#### CLASSIFICA PER NUMERO DI UTENTI ATTIVI A REGGIO-EMILIA

1 - WHATSAPP

(**336.900** utenti attivi)

2 - FACEBOOK (291.600 utenti attivi)

3 - INSTAGRAM (264.900 utenti attivi)

**4 - MESSENGER** (189.600 utenti attivi)

**5 - TELEGRAM** (168.100 utenti attivi)

6 - TIKTOK (107.200 utenti attivi)

**7 - TWITTER** (104.600 utenti attivi)

8 - LINKEDIN (102.400 utenti attivi)

9 - PINTEREST (102.300 utenti attivi)

**10 - SKYPE** (**90.100** utenti attivi)

11 - IMESSAGE (48.900 utenti attivi)

12 - SNAPCHAT (35.900 utenti attivi)

13 - DISCORD (33.300 di utenti attivi)

14 - REDDIT (28.200 utenti attivi)

15 - TUMBLR (22.600 utenti attivi)





### E-COMMERCE & DELIVERY

### I NUMERI DI REGGIO-EMILIA



313.000

persone acquistano regolarmente prodotti online



116.000

ordinano abitualmente cibo online

Il dato si riferisce solo agli acquisti di beni di consumo (non è considerato il B2B)

**360 MILIONI DI EURO** 

spesa annua stimata per acquisti online

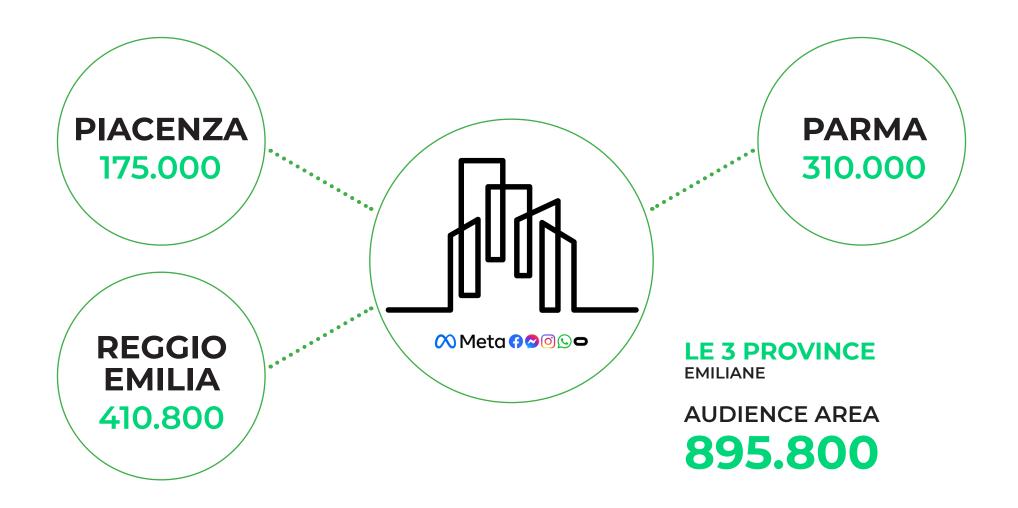
Il dato si riferisce prevalentemente all'area urbana dove sono disponibili i servizi





## **AUDIENCE**

### PUBBLICO POTENZIALE PER ADVERTISING NELLE 3 PROVINCE







## **OVER 65 E DIGITAL**

### FOCUS SUL DIGITAL DIVIDE IN EMILIA-ROMAGNA

**SA USARE IL COMPUTER?** 

23,3% 42,4% Si. a livello base 34,4%

No, per niente

66.6%

65.7%

32,8%

33,8%

25,8%

7,6%

Si. ADSL

Si. bene

Si. Fibra

No. solo linea No. né linea. né dati

78.6%

**SA USARE LO SMARTPHONE?** 

**È CONNESSO AD INTERNET?** 

46,9%

31,7%

21,3%

Si, bene

**Si**, a livello base

No, per niente

**USA ONLINE BANKING** 

61,8% POSSIEDE LO

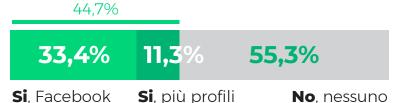
**SPID** 

32,1%

**FA ACQUISTI** 

ONLINE

HA PROFILI SOCIAL ATTIVI?









## PROVINCE LOMBARDE

MILANO (CITTÀ METROPOLITANA) MONZA-BRIANZA, LODI, PAVIA



# MILANO INTERNET & SOCIAL MEDIA: PANORAMICA





**TOTALE POPOLAZIONE** 

**3.25** MILIONI



**2.75** MILIONI



**PROFILI SOCIAL** 

**2.33** MILIONI





## PIATTAFORME SOCIAL

#### CLASSIFICA PER NUMERO DI UTENTI ATTIVI A MILANO

1 - WHATSAPP

(2.1 MILIONI di utenti attivi)

2 - FACEBOOK

(1,83 MILIONI di utenti attivi)

**3 - INSTAGRAM** 

(1,66 MILIONI di utenti attivi)

**4** - MESSENGER

(1,19 MILIONI di utenti attivi)

**5** - TELEGRAM

(1,05 MILIONI di utenti attivi)

6 - TIKTOK

(**672.000** utenti attivi)

7 - TWITTER

(**656.000** utenti attivi)

8 - LINKEDIN

(**642.000** utenti attivi)

9 - PINTEREST

(**641.700** utenti attivi)

**10 - SKYPE** 

(**565.200** utenti attivi)

11 - IMESSAGE

(**307.000** utenti attivi)

12 - SNAPCHAT

(**225.600** utenti attivi)

13 - DISCORD

(209.300 utenti attivi)

**14 - REDDIT** 

(176.700 utenti attivi)

**15 - TUMBLR** 

(**141.900** utenti attivi)





I NUMERI DI MILANO



1.920.000

persone acquistano regolarmente prodotti online

HE STORY

715.000

ordinano abitualmente cibo online

Il dato si riferisce solo agli acquisti di beni di consumo (non è considerato il B2B)

**2.2 MILIARDI DI EURO** spesa annua stimata per acquisti online





# LODI INTERNET & SOCIAL MEDIA: PANORAMICA



**ACCESSO INTERNET** 

193.900



TALL POPOLAZIONE

230.000



**PROFILI SOCIAL** 

164.700

### PIATTAFORME SOCIAL

#### CLASSIFICA PER NUMERO DI UTENTI ATTIVI A LODI

1 - WHATSAPP

(**141.600** utenti attivi)

2 - FACEBOOK

(**122.600** utenti attivi)

**3 - INSTAGRAM** 

(**111.400** utenti attivi)

**4 - MESSENGER** 

(**79.700** utenti attivi)

**5 - TELEGRAM** 

(**70.600** utenti attivi)

6 - TIKTOK

(**45.000** utenti attivi)

7 - TWITTER

(**44.000** utenti attivi)

8 - LINKEDIN

(**43.000** utenti attivi)

9 - PINTEREST

(**43.000** utenti attivi)

**10 - SKYPE** 

(**37.900** utenti attivi)

11 - IMESSAGE

(20.500 utenti attivi)

12 - SNAPCHAT

(15.100 utenti attivi)

13 - DISCORD

(14.000 di utenti attivi)

**14 - REDDIT** 

(**11.800** utenti attivi)

**15 - TUMBLR** 

(9.500 utenti attivi)





I NUMERI DI LODI



136.000

persone acquistano regolarmente prodotti online

TO STORY

50.300

ordinano abitualmente cibo online

Il dato si riferisce solo agli acquisti di beni di consumo (non è considerato il B2B)

190 MILIONI DI EURO

spesa annua stimata per acquisti online





# MONZA-BRIANZA INTERNET & SOCIAL MEDIA: PANORAMICA





870.000

**ACCESSO INTERNET** 

733.600



**PROFILI SOCIAL** 

623.200





### PIATTAFORME SOCIAL

#### CLASSIFICA PER NUMERO DI UTENTI ATTIVI A MONZA E BRIANZA

1 - WHATSAPP

(**540.800** utenti attivi)

2 - FACEBOOK

(**468.100** utenti attivi)

**3 - INSTAGRAM** 

(**425.200** utenti attivi)

4 - MESSENGER

(**304.300** utenti attivi)

**5 - TELEGRAM** 

(269.800 utenti attivi)

6 - TIKTOK

(**172.100** utenti attivi)

7 - TWITTER

(**167.900** utenti attivi)

8 - LINKEDIN

(**164.300** utenti attivi)

**10 - PINTEREST** 

(**164.300** utenti attivi)

**11 - SKYPE** 

(**144.700** utenti attivi)

12 - IMESSAGE

(**78.600** utenti attivi)

13 - SNAPCHAT

(**57.700** utenti attivi)

14 - DISCORD

(53.600 di utenti attivi)

**15 - REDDIT** 

(**45.200** utenti attivi)

**16 - TUMBLR** 

(**36.300** utenti attivi)





#### I NUMERI DI MONZA E BRIANZA



514.200

persone acquistano regolarmente prodotti online



190.000

ordinano abitualmente cibo online

Il dato si riferisce solo agli acquisti di beni di consumo (non è considerato il B2B)

**590 MILIONI DI EURO** spesa annua stimata per acquisti online





## PAVIA INTERNET & SOCIAL MEDIA: PANORAMICA





545.000

ACCESSO INTERNET

459.500



**PROFILI SOCIAL** 

390.400





### PIATTAFORME SOCIAL

#### CLASSIFICA PER NUMERO DI UTENTI ATTIVI A PAVIA

1 - WHATSAPP

(**346.400** utenti attivi)

2 - FACEBOOK

(**299.900** utenti attivi)

**3 - INSTAGRAM** 

(**272.400** utenti attivi)

4 - MESSENGER

(**194.900** utenti attivi)

**5 - TELEGRAM** 

(**172.800** utenti attivi)

6 - TIKTOK

(**110.200** utenti attivi)

7 - TWITTER

(**107.600** utenti attivi)

8 - LINKEDIN

(**105.300** utenti attivi)

9 - PINTEREST

(**105.200** utenti attivi)

**10 - SKYPE** 

(**92.700** utenti attivi)

11 - IMESSAGE

(**50.300** utenti attivi)

12 - SNAPCHAT

(**37.000** utenti attivi)

13 - DISCORD

(34.300 di utenti attivi)

**14 - REDDIT** 

(**29.000** utenti attivi)

**15 - TUMBLR** 

(23.200 utenti attivi)





#### I NUMERI DI PAVIA



322.000

persone acquistano regolarmente prodotti online



119.000

ordinano abitualmente cibo online

Il dato si riferisce solo agli acquisti di beni di consumo (non è considerato il B2B)

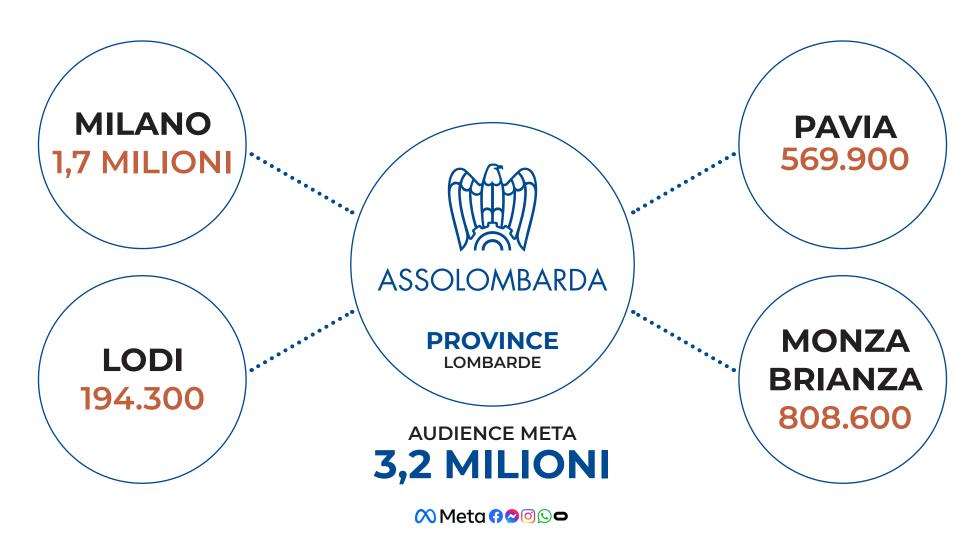
**370 MILIONI DI EURO** spesa annua stimata per acquisti online





### **AUDIENCE**

### PUBBLICO POTENZIALE PER ADVERTISING









GWI - GlobalWebIndex
We Are Social S.r.l.
Community FPANet - FPA S.r.l.
The NielsenCompany LLC.
Hootsuite Inc.
Meta Platforms Inc.
Google LLC.
Habitante S.r.l.
AGID - Agenzia per l'Italia Digitale
dati.gov.it
Statista Digital
Regione Emilia-Romagna
Regione Lombardia







L'agenzia di comunicazione Blacklemon nasce a Piacenza nel 1999. Con un DNA marcatamente innovativo e una forte specializzazione in materia di Social Media e Marketing Digitale, si propone come partner unico per lo studio e la realizzazione di strategie di comunicazione efficaci e misurabili.

